

MATRIX

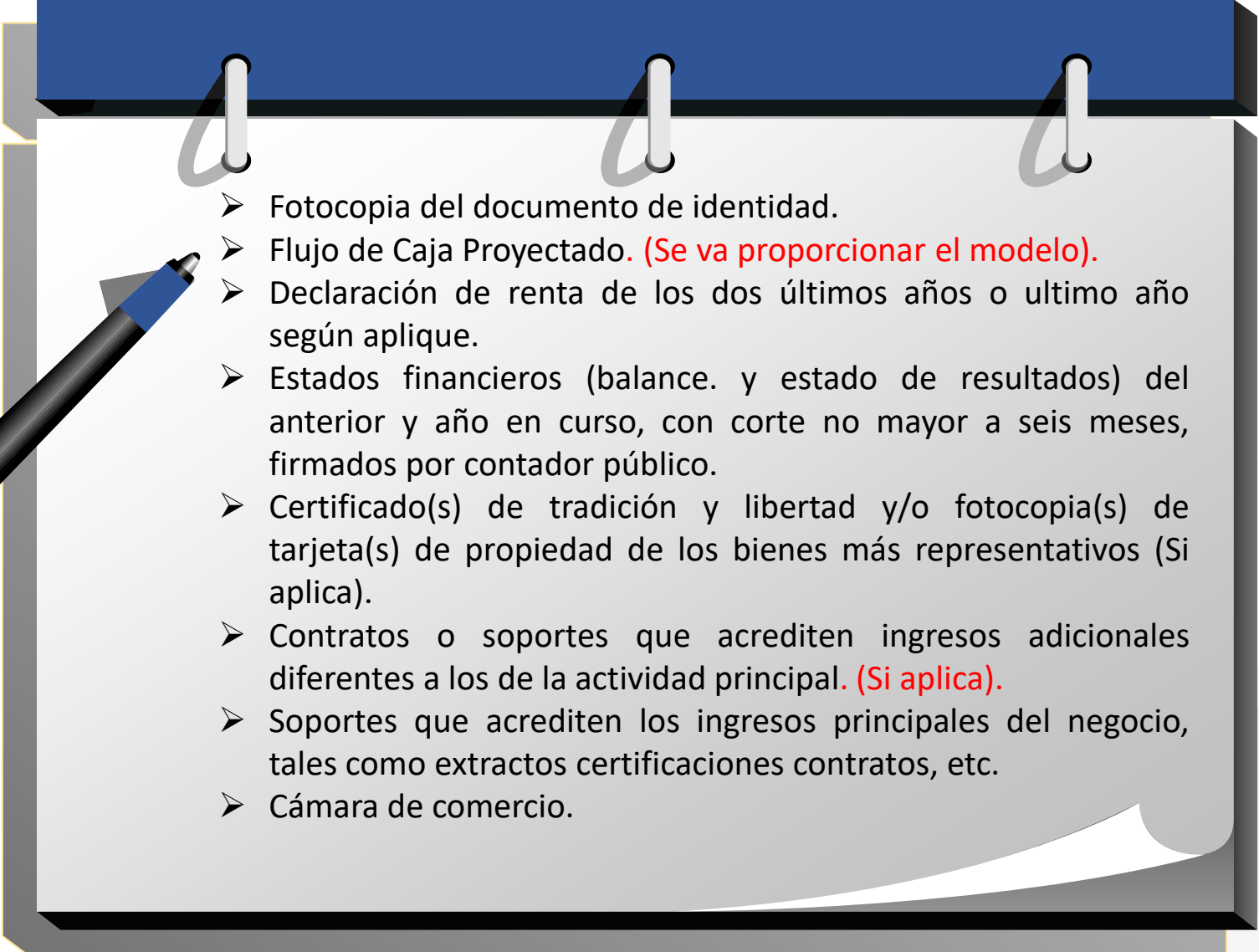
CRÉDITOS

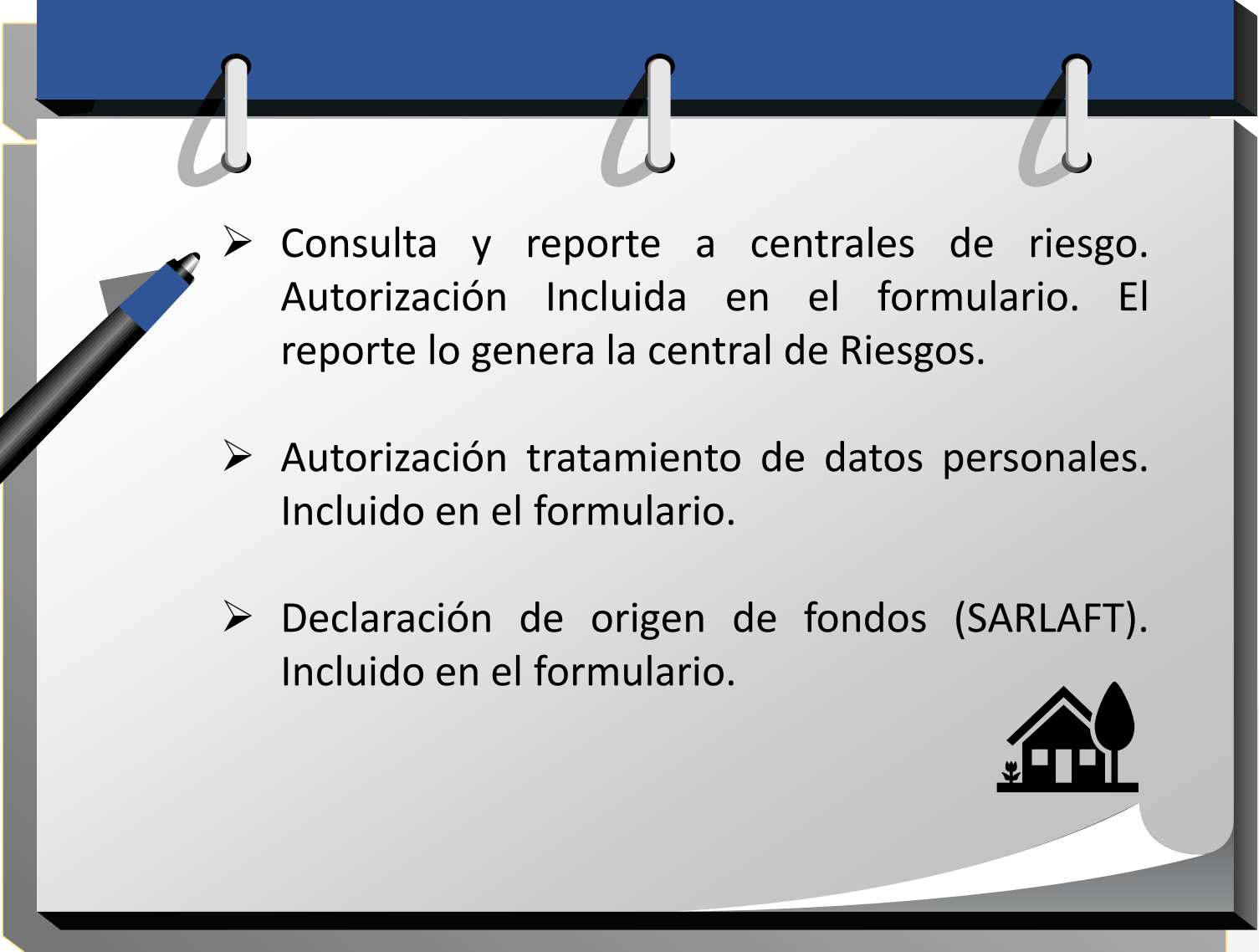
Documentos



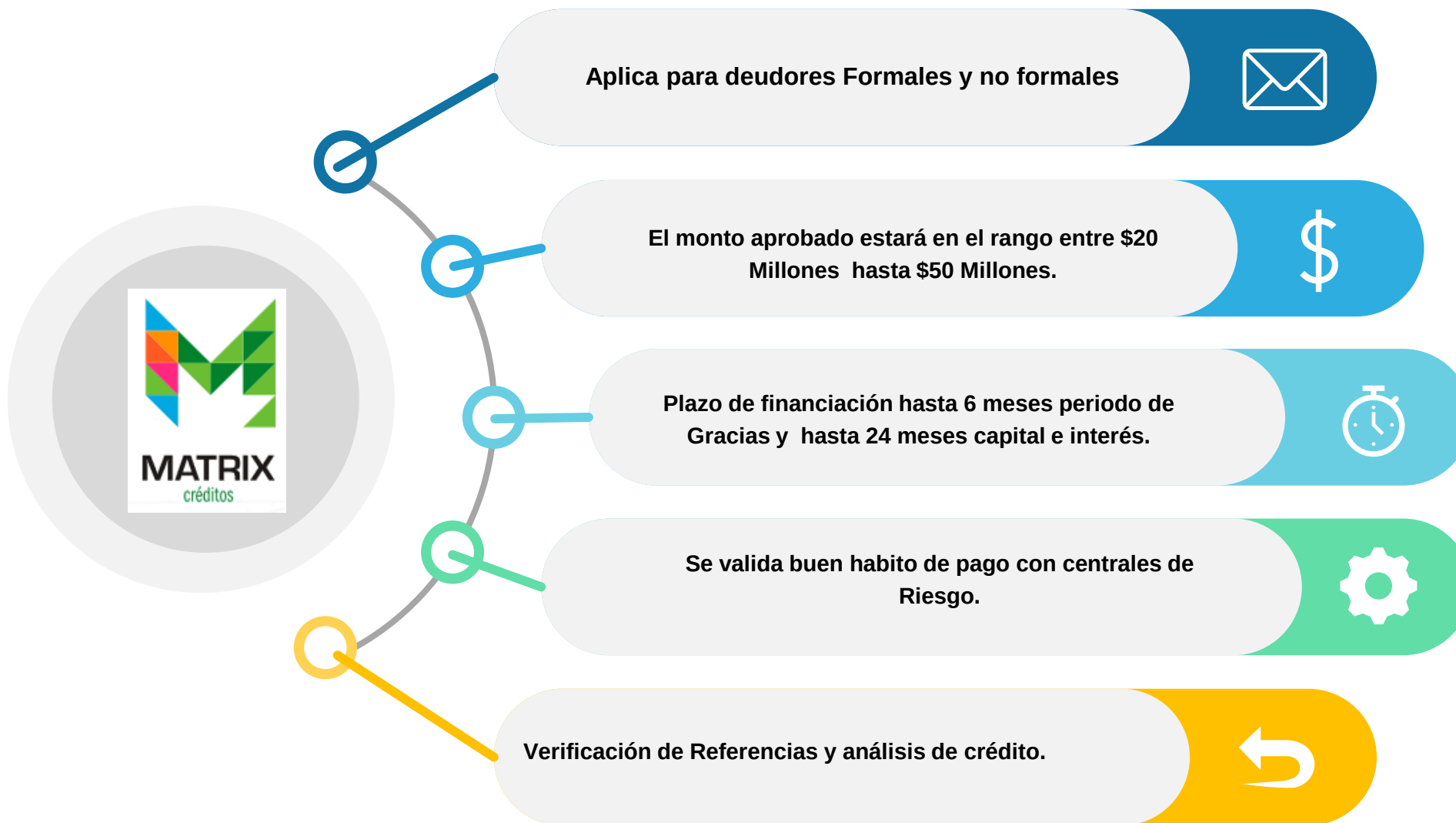
- 
- Formulario Solicitud de crédito MICROCREDITO.
 - Contrato de Mutuo comercial PJ.
 - Pagaré desmaterializado y Carta de Instrucciones.
 - Autorización de Desembolso de Préstamo a Cuenta Bancaria.
 - Formulario Seguro de Vida Deudor.

Documentos anexos para solicitar al cliente

- 
- Fotocopia del documento de identidad.
 - Flujo de Caja Proyectado. **(Se va proporcionar el modelo).**
 - Declaración de renta de los dos últimos años o ultimo año según aplique.
 - Estados financieros (balance. y estado de resultados) del anterior y año en curso, con corte no mayor a seis meses, firmados por contador público.
 - Certificado(s) de tradición y libertad y/o fotocopia(s) de tarjeta(s) de propiedad de los bienes más representativos (Si aplica).
 - Contratos o soportes que acrediten ingresos adicionales diferentes a los de la actividad principal. **(Si aplica).**
 - Soportes que acrediten los ingresos principales del negocio, tales como extractos certificaciones contratos, etc.
 - Cámara de comercio.

- 
- Consulta y reporte a centrales de riesgo. Autorización Incluida en el formulario. El reporte lo genera la central de Riesgos.
 - Autorización tratamiento de datos personales. Incluido en el formulario.
 - Declaración de origen de fondos (SARLAFT). Incluido en el formulario.





Concepto del analista:

En el análisis de la empresa, el analista debe encontrar explicaciones lógicas a las alertas en el análisis horizontal y vertical de la compañía.

Solo se aprueban créditos con concepto favorable del analista.

Asignación de cupo

Se garantiza que el flujo de caja propuesto por la compañía se ajuste al pago de las cuotas del crédito con un periodo de gracia máximo de 6 meses.

El monto otorgado no podrá superar en un % de factor de riesgo la siguiente regla:

Cupo máximo= $\min(KTNO * fr ; EBITDA * fr ; Capital Social * fr)$

Evaluación de Capacidad financiera y desempeño

Se evalúan los indicadores de estructura financiera y el desempeño sostenido de los últimos 3 años

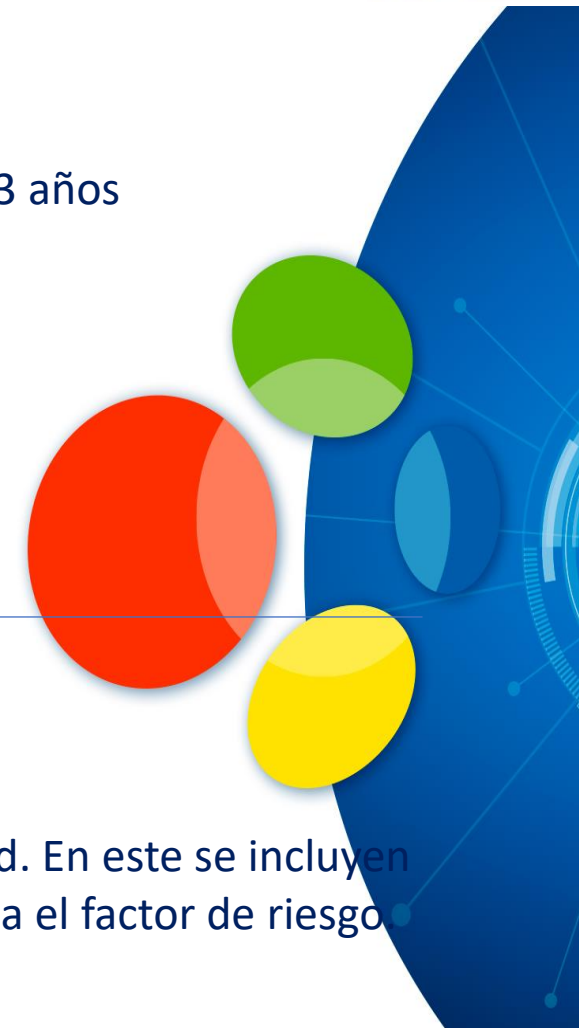
Criterios mínimos de aceptación:

Crecimiento en ventas > IPC

Utilidad Neta > 0

Scoring:

En la plataforma se incluyen ratios e indicadores que asignan puntajes dentro de un scorecard. En este se incluyen también variables asociadas al número de empleados. Dependiendo de este puntaje se asigna el factor de riesgo.



CRITERIOS DE EVALUACION CREDITOS PERSONA JURIDICA

		Criterio	Ponderacion	Valor
SCORING	40%	DEFAULT	0%	0 Puntos
		MAXIMO RIESGO	20%	8 Puntos
		ELEVADO RIESGO	40%	16 Puntos
		MODERADO RIESGO	70%	28 Puntos
		MINIMO RIESGO	100%	40 Puntos
CENTRAL DE RIESGO	20%	CARTERA CASTIGADA	0%	0 Puntos
		ALTO RIESGO	20%	4 Puntos
		MEDIO RIESGO	60%	12 Puntos
		BAJO RIESGO	100%	20 Puntos
FLUJO DE CAJA	25%	FLUJO DE CAJA INSUFICIENTE	0%	0 Puntos
		FLUJO DE CAJA ESTABLE	70%	18 Puntos
		FLUJO DE CAJA POSITIVO	100%	25 Puntos
AUMENTO / DISMINUCIÓN UTILIDAD ULTIMO AÑO	15%	AUMENTADO >3%	100%	15 Puntos
		MANTENIDO ESTABLE	60%	9 Puntos
		DISMINUIDO <3%	20%	3 Puntos
TOTAL	100%			

DECISIÓN FINAL - APROBACION DEL CREDITO PERSONA JURIDICA

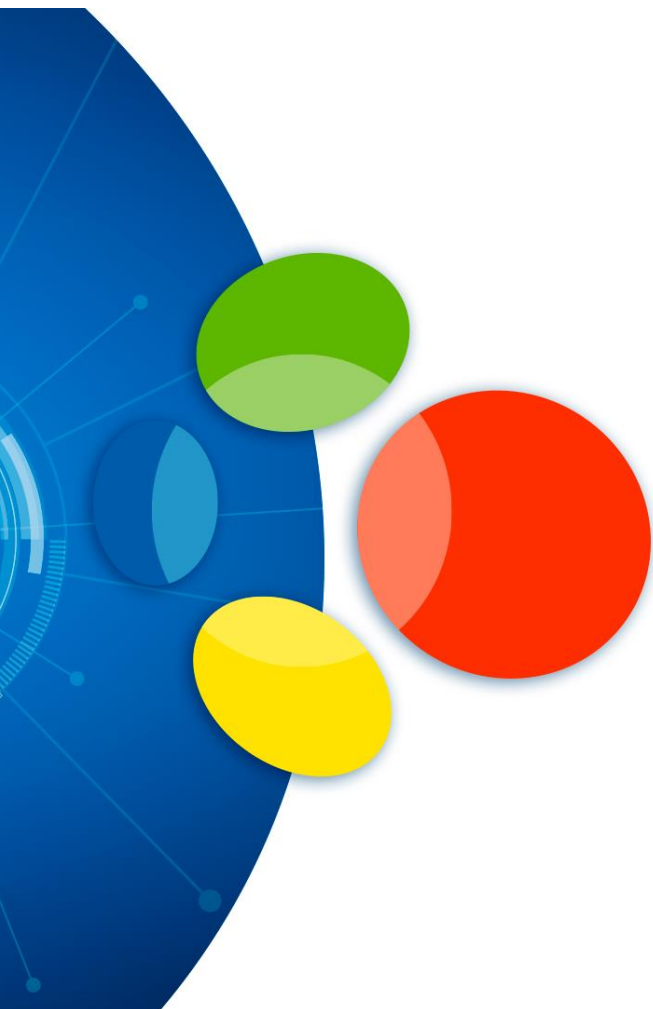
Hasta 20 Puntos	No aprobar el Credito
Hasta 40 Puntos	No aprobar el Credito
Hasta 60 Puntos	Aprobar el Credito * Montos bajos - Plazos Cortos
Hasta 80 Puntos	Aprobar el Credito * Mantener Condiciones
Hasta 100 Puntos	Aprobar el Credito * Proponer mejorar condiciones

RIESGOS

Hasta 40 Puntos	ALTO
Hasta 60 Puntos	MEDIO
Hasta 100 Puntos	BAJO

Los postulantes que tengan alguna de estas características no sera aptos para el crédito

GRACIAS



Nombre del Negocio: *Papelería "Papel y Tijeras"*

Describe Brevemente su negocio:

Ejemplo:

Tijera Rápida es un negocio de papelería que se forma hace algunos años, y va más allá del concepto común de una papelería, sino que gracias a la venta de otros productos como aparatos tecnológicos básicos, renta de equipos de cómputo, servicios de copiado, impresión y escaneo, promociones especiales para profesores, acuerdos con las escuelas para reproducir ciertos ejercicios escolares, etc, permite proveer a padres de familia, alumnado y profesorado, útiles y accesorios escolares para la jornada en el aula.

Describe los Productos y/o Servicios que ofrece:

Ejemplo:

La venta de Tijera Rápida está en ofrecer de forma breve, y con un inventario siempre disponible, los productos con mayor demanda y a un precio accesible. Como por ejemplo:
 • Borradores (para grafito y pizarrones) • Plumones (diversos colores) • Plumas (diversos colores) • Juego geométrico (por pieza o en conjunto) • Libretas • Libros escolares (si se pueden comercializar) • Paquete de útiles escolares para el regreso a clases, etc. Además de algunos servicios como fotocopiado, escanner, entre otros.

Describe la Oportunidad o Dificultad que enfrenta su Negocio:

Ejemplo:

Actualmente contamos con la oportunidad de hacer crecer la papelería hacia un mejor sitio, mas comercial el cual podría aumentar las ventas, además de la clientela. Este nuevo sector tendra un area 50% mayor, con dos entradas al publico.

Describe la estrategia para afrontar la situación presentada:

Ejemplo:

Actualmente se proyecta el alquiler de un nuevo local, mucho mas grande en un sitio mas comercial. Además de esto, se proyecta comprar mas productos (los de mayor demanda), para cubrir el resto del espacio nuevo disponible. En ese orden de ideas, la inversion se utilizaría en los pagos del nuevo local, además de los nuevos productos que se tendrían que adquirir para ocupar el nuevo espacio. Finalmente se pretende contratar una persona adicional que apoye el proceso de ventas y despacho de productos.

SIG	Código
FORMATO	Versión
DETALLE DE INVERSIÓN & FLUJO DE CAJA PROYECTADO	Fecha
	0
	15/01/2022

Q0	Q1	Q2	Q3	Q4	Q5	Q6	Q7	Q8	Q9	Q10	Q11	Q12	TOTAL
----	----	----	----	----	----	----	----	----	----	-----	-----	-----	-------

DETALLE INVERSIÓN														
SOLICITUD CREDITO	\$ 50.000.000	PERIODO (Meses)		24										
DETALLE INVERSION (DESTINACIÓN DE RECURSOS)														
Pago de salarios y/u honorarios	\$ -	\$ 3.000.000	\$ 3.000.000	\$ 3.000.000	\$ 3.000.000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 12.000.000,00
Compra de materia prima	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 7.200.000,00
Compra de Insumos Operación	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Pago de servicios públicos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 7.200.000,00
Pago de alquiler	\$ -	\$ -	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ 1.200.000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 3.600.000,00
Transportes	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Otros *	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
Total	\$ -	\$ 3.000.000	\$ 4.200.000	\$ 4.200.000	\$ 6.600.000	\$ 2.400.000	\$ 2.400.000	\$ 2.400.000	\$ 2.400.000	\$ 2.400.000	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 30.000.000,00

* No se financiarán servicios de asesoría y/o consultoría, seguros, ni mantenimiento para la empresa, así como tampoco maquinaria y equipos.

FLUJO DE CAJA PROYECTADO POR TRIMESTRE													
SALDO INICIAL	\$ -	\$ -	\$ 2.569.867	\$ 5.139.735	\$ 284.247	\$ 4.408.229	\$ 8.532.211	\$ 12.656.193	\$ 16.780.175	\$ 20.904.157	\$ 16.304.157	\$ 11.704.157	\$ 7.104.157
FUENTES													
Ingresos promedios trimestrales Proyectados	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 372.000.000
Ingresos Adicionales	\$ -	\$ -	\$ -	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 7.300.000	\$ 65.700.000
Otros Ingresos	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
TOTAL FUENTES	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 31.000.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 38.300.000	\$ 437.700.000
USOS													
Egresos promedios trimestrales Proyectados	\$ 27.700.000	\$ 27.700.000	\$ 27.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 386.400.000
Servicio de la deuda (capital + intereses)	\$ 730.133	\$ 730.133	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ 8.723.982	\$ -	\$ -	\$ 53.804.157
TOTAL USOS	\$ 28.430.133	\$ 28.430.133	\$ 36.423.982	\$ 42.423.982	\$ 42.423.982	\$ 42.423.982	\$ 42.423.982	\$ 42.423.982	\$ 42.423.982	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 33.700.000	\$ 440.204.157
CAPEX (COMPRA DE ACTIVOS)	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -
SALDO FINAL	\$ -	\$ 2.569.867	\$ 5.139.735	\$ 284.247	\$ 4.408.229	\$ 8.532.211	\$ 12.656.193	\$ 16.780.175	\$ 20.904.157	\$ 16.304.157	\$ 11.704.157	\$ 7.104.157	\$ 2.504.157

SIG		Código	
FORMATO		Versión	0
GUIA DE DILIGENCIAMIENTO		Fecha	15/01/2022

GENERALIDADES

1. En la hoja "Plan de Inversion" usted debe describir la inversion que realizara con el dinero solicitado por medio del presente credito. Esta debe estar alineada con el "Plan de Negocios" de la pestaña 1.
2. En cuanto a este, los Q0,Q1, Q2, etc, detallan los trimestres en donde se realizara la inversion, es decir, Q1 (Trimestre 1), Q2 (Trimestre 2), etc.
3. El Plan de Inversion esta dividido en 3 Secciones, "Inversion", "Ingresos", "Egresos", los cuales se deben diligenciar de acuerdo con las características del Negocio.
4. En cuanto a la "Inversion" que se puede realizar, no se financiarán servicios de asesoría y/o consultoría, seguros, ni mantenimiento para la empresa, así como tampoco maquinaria y equipos.
5. El total de la solicitud de credito debe ser el mismo del total de la "Inversion"

INVERSION

En esta seccion corresponde a la inversion que se proyecta realizar con el dinero solicitado. Es importante precisar que cada uno de los componentes de la inversion realizada deben estar debidamente soportados de acuerdo con la tabla a continuacion:

INGRESOS

Ingresos promedios trimestrales Proyectados	Se obtienen de los estados financieros del año inmediatamente anterior con corte al 31 de diciembre, donde el valor de cada uno de los trimestres "Q", se obtendra dividiendo los ingresos anuales entre cada uno de los cuatro trimestres para el primer año, en cuanto al segundo y tercero se realizara un incremento del 3% y 5% correspondientemente.
Ingresos Adicionales	Se obtiene de los beneficios percibidos al realizar la inversion proyectada, es decir, los ingresos adicionales que se estiman obtener por la inversion del dinero.
Otros Ingresos	ingresos adicionales percibidos que no guardan relacion directa con el negocio (Actividades comerciales secundarias)

EGRESOS

Egresos promedios trimestrales Proyectados	Corresponden a todos los costos y gastos implícitos para el correcto funcionamiento del negocio, dentro de los cuales se puede describir (Alquiler, servicios publicos, materia prima, salarios, transportes, publicidad, consumibles, etc)
--	---